

突然のFaxを失礼します。お手数ですが社長様、ご担当者様にお渡し下さいませ。

経営者様・営業企画ご担当の皆様へ

TV番組の制作会社主催
新規開拓営業セミナー

▶その発想はなかった！とヒザ打ち必須！◀
数々の成功例をもとに発想ノウハウを伝授するセミナーです



こんな課題を
お持ちの方に
オススメです

▲新規開拓にいい企画がない
▲電話営業ができない
▲営業への突破口がない

たった4つの
発想ステップで
課題解決！



【日時】2020年12月15日(火)
14時～16時(受付開始:13時30分～)
【会場】大阪産業創造館 5F研修室
大阪市中央区本町1-4-5
大阪メトロ中央線、堺筋線「堺筋本町駅」から徒歩約5分
【料金】無料(定員になり次第締切)
【主催】株式会社ディヴォーション
弊社HP www.devotion-japan.com
電話:06-6356-0833
email:positive@devotion-japan.com
担当:佐野

※新型コロナウイルス感染症の対策として以下を行ないますのでご理解とご協力のほど宜しくお願い致します。
※アルコール消毒の設置・ドアノブの消毒・3密・ソーシャルディスタンスに配慮した座席配置・ご参加時はマスクの着用ください。
※感染拡大や行政の要請等により、急遽中止させて頂く場合がございます。

【講師】ディヴォーション代表取締役
藤 範夫 (あしのりお)
テレビ番組プロデューサー
CMプロデューサー
イベントプロデューサー
広告代理店 株式会社日豊社 社長執行役員
一般社団法人メンタルケア協会
メンタルケア・スペシャリスト

ディヴォーション戦略 営業担当
岡山 恵子 (おかやま けいこ)
電話営業のプロフェッショナル。
新規顧客獲得の突破口の開け方から
営業ならではの悩みの解決法などを
伝授します。

※特別テキストもご用意しております

▼下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。ご記入いただいた個人情報は、弊社セミナーのご案内送付以外に使用いたしません。

セミナー申込 2020年12月15日(火)	
会社名	(フリガナ) お名前
部署名	役職名
〒 住所	
TEL	メールアドレス

今後のご案内が不要の場合は、お手数ですが右記にチェックを付けてFAXにてご返信ください。 FAX案内不要



FAX:06-6356-0834 (24時間受付)

